

Supralift ist das marktführende Internet-Portal zum Thema Flurförderzeuge. Mit über 6.000 angeschlossenen Händlern und der Verfügbarkeit in 21 Sprachen ist Supralift auf allen wichtigen Märkten Europas präsent. Das 2001 gegründete Unternehmen ist ein Join Venture zweier DAX geführter Industrieunternehmen.

Umfassende Services für den Gabelstaplerhandel im Internet

Supralift bietet Unternehmen und Staplerhändlern eine umfassende Plattform für den Staplerhandel im Internet. Kerngeschäft ist der Marktplatz www.supralift.com. Neben der Online-Börse bietet Supralift eine breite Palette an Software und Web-Produkten. Mit dem reichweitenstarken Portal ist Supralift für Hersteller und Handelsunternehmen eine zielgruppengenaue Werbeform.

Zur Realisierung unserer ehrgeizigen Wachstumsziele suchen wir für unser Büro in Hofheim/Taunus ab sofort engagierte, überzeugende

Sales Manager (m/w) United Kingdom

Sie sind verantwortlich für die Pflege und den Ausbau des Kundenstamms in Großbritannien. Sie beraten Marktplatzbenutzer fachlich, im Hinblick auf die optimale Nutzung unserer Produkte und festigen bestehende Kundenkontakte. Sie überzeugen potenzielle Kunden vom Nutzen der Supralift-Leistungen, erstellen individuell zugeschnittene Angebote / Präsentationen und bauen so den vorhandenen Kundenstamm systematisch aus.

Ihre umfassenden Akquise- und Vertriebs Erfahrungen fließen in die Marktbearbeitung und Weiterentwicklung der Vertriebsstrategien ein. Durch Konkurrenzbeobachtung und Potenzialanalysen kennen Sie das Marktgeschehen und passen Ihre Aktivitäten aktuellen Entwicklungen der Branche an. Sie arbeiten praxisnah und ergebnisbezogen mit einer hohen Kundenorientierung. Regelmäßige Außendienstaktivitäten, z.B. Messe- und Großkundenbesuche, planen und organisieren Sie selbständig in Absprache mit der Vertriebs- und Geschäftsleitung.

Ihr Profil

Für diese Position suchen wir eine kommunikative, dynamische und international gewandte Persönlichkeit. Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein wirtschaftswissenschaftliches Studium, hervorragende MS Office-Kenntnisse sowie eine sehr hohe Internetaffinität sind wesentliche Voraussetzungen. Erfahrungen im Vertrieb von Internet- und Softwareprodukten sind von Vorteil.

Sie übernehmen eine abwechslungsreiche Aufgabe, bei der Eigeninitiative, Zuverlässigkeit und engagiertes Handeln erwünscht sind. Englisch als Muttersprache setzen wir voraus. Sie haben Freude an der Arbeit im Team, verstehen es, geschickt zu verhandeln, sind abschlussicher und haben ein überzeugendes Auftreten – sowohl am Telefon als auch im persönlichen Kundenkontakt.

Wir bieten Ihnen ein dynamisches Arbeitsumfeld in einem kleinen Unternehmen mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an:

Supralift GmbH & Co. KG
Anna Knorr
Reifenberger Straße 1
65719 Hofheim/Ts.
E-Mail: personal@supralift.com

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!